Seminário Internacional Em Busca da Excelência 2004



Flavio Pesiguelo Natura 24/03/2004

Natura

- Maior empresa brasileira de cosméticos
- Nascida em 1969
- Países em que atua: Brasil, Peru, Bolívia, Chile, Argentina
- volume de negócios: R\$2,6 bilhões
- unidades vendidas: 112 milhões

dados de 2003



Linhas de cosméticos, perfumaria, produtos e higiene pessoal: 117 produtos lançados em 2003 municípios/distritos atendidos: 5.000 6 Gerências de Mercado no Brasil Promotoras de vendas: 700 Consultoras: 355 mil Colaboradores: 2.700

Agenda

- Modelo de Gestão: Competências
- Gestão de Pessoas Natura
 - Planejamento e Desenvolvimento de RH
 - Remuneração
 - Clima Organizacional

o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Competências

Conjunto de conhecimentos, habilidades e atitudes necessários para gerar resultados a partir da criação de vantagens competitivas. O progresso profissional dentro da Natura estará condicionado a prática destas competências

Pessoas (Competências Essenciais) ompetências Funcionais) Em Desenvoluncionais)

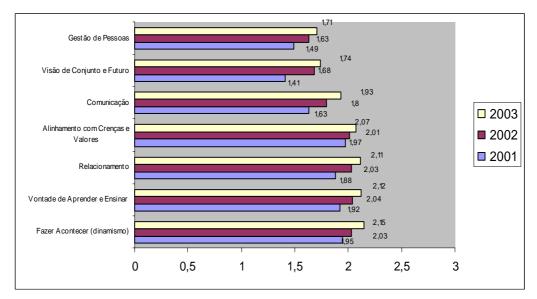
Estratégia, Pessoas e Resultados

o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Competências Essenciais da Natura

- Alinhamento com Crenças e Valores
- Gestão de Pessoas
- Fazer Acontecer (dinamismo)
- Visão de Conjunto e de Futuro
- Comunicação
- Relacionamento
- Vontade de Aprender e Ensinar

Competências Essenciais da Natura



Estratégia, Pessoas e Resultados

o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Gestão de Pessoas - os 5 subprocessos

- 1. Disseminação de Crenças e Valores
- 2. Comunicação
- 3. Planejamento e Desenvolvimento de RH
- 4. Remuneração
- 5. Gestão do Clima Organizacional

o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Planejamento e Desenvolvimento RH



o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Remuneração

Estratégia, Pessoas e Resultados

Remuneração na Natura

A <u>Remuneração Variável</u> será responsável por tornar a remuneração total <u>diferenciada em relação ao mercado</u>. Deverá ser <u>orientada para resultados</u> e para o <u>aumento do valor da empresa</u>, contribuindo para a atração, manutenção e recompensa de nossos talentos.

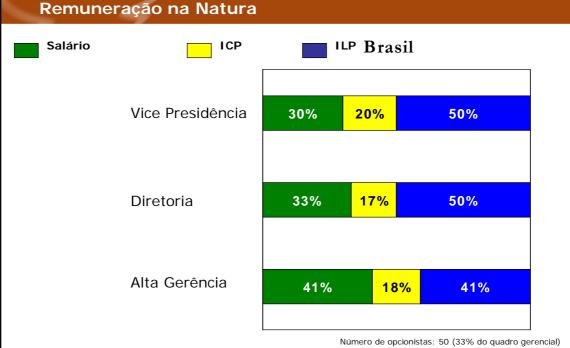
Remuneração na Natura

Número de salários no ano - estratégia de Remuneração

| Nível | Salário Fixo | BPR (ICP) | Total | SO (*) (ILP) | Total |
|------------------|--------------|--------------|-------|-----------------|-------|
| Vice Presidência | 14,0 | 9,0 | 23,0 | 23,0 | 46,0 |
| Diretoria | 14,0 | 7,0 | 21,0 | 21,0 | 42,0 |
| Alta Gerência | 14,0 | 6,0 | 20,0 | 14,0 | 34,0 |
| | | | | | |

(*) número de salários potencial após cinco anos





Remuneração na Natura

Estratégia de Remuneração Natura

- Salário Base = Mediana
- Total Dinheiro = Q3 (Salário Base + BPR + PLR + Benefícios)
- Remuneração Total = Acima Q3 (Total Dinheiro + Stock Options)

Estratégia, Pessoas e Resultados

Remuneração na Natura

Mercado Selecionado - HAY

BDF Nívea Novartis

BIC O Boticário

Bombril Quaker

Dow Química Reckitt Benckiser

DuPont Rhodia

Kodak Shell

Mc Donald's Souza Cruz

Unilever Orbitall

o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Clima Organizacional



Gestão do Processo

Planejamento e Organização

- ✓ Entendimento da cultura e expectativas
- ✓ Formação da Equipe de Projeto
- ✓ Planejamento Projeto
- ✓ Customização do Questionário
- ✓ Estratégia Comunic.
- ✓ Definição de estratos e logística de aplicação

Pesquisa de Clima

- ✓ Aplicação da Pesquisa
- ✓ Processamento dos Dados / Relatórios

Análise e Gestão dos Resultados

- ✓ Análise/Apresentação dos Resultados
- ✓ Definição de Prioridades e Ações
- ✓ Comunicações Finais
- ✓ Monitoramento das Ações

Estratégia, Pessoas e Resultados

Estrutura do Questionário

O questionário contém 4 dimensões de acordo com a natureza do conteúdo de análise.

- Processos Corporativos
- Estilo Gerencial
- · Gestão da Empresa
- Motivação e Credibilidade

As dimensões contém fatores (agrupamento de questões relevantes ao tema tratado)



o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Algumas premissas

o papel do Gestor, Gestão de Pessoas, Alta Performance e Competências

Somente bons gestores de pessoas terão sucesso na Natura...

Anexos

Formação GESTÃO DE PESSOAS

